

Internationalising  
Saudi trade

تدوين

التجارة السعودية

# GTR SAUDI ARABIA 2022 RIYADH



#GTRSaudiArabia

Riyadh, Saudi Arabia  
May 31, 2022      الثلاثاء 31 مايو 2022

[www.gtreview.com/gtrsaudiarabia](http://www.gtreview.com/gtrsaudiarabia)

Lead sponsors

الجهات الراعية الرائدة



بنك الرياض  
*riyad bank*

SABB ساپ

SNB

# GTR SAUDI ARABIA

2022 RIYADH

## GTR to hold its inaugural in-person Saudi Arabia event in 2022!

Global Trade Review is excited to be making the journey to Riyadh, Saudi Arabia on May 31 to host a special one-day event focused on the many exciting developments within the world of Saudi trade and exports.

Enjoying the highest level of support from the trade and banking community across the Kingdom and beyond, the event will offer unrivalled insights into the latest exciting market developments, from the importance of Vision 2030 to financial inclusion and digitisation initiatives, supply chains, ESG, mega-projects such as Neom and the role of Saudi EXIM Bank in growing non-oil exports.

In addition to an extensive programme of expert speakers, the event will include a full exhibition and the crucial opportunity for participants to network and connect.

### سنعقد الافتتاح شخصياً حدث السعودية عام 2022!

نحن متخصصون لأن نصنع الرحلة إلى الرياض بالملكة العربية السعودية يوم 31 مايو لاستضافة حدث خاص ليوم واحد يركز عليه العديد من التطورات المثيرة داخل عالم التجارة وال الصادرات السعودية.

تتمتع بأعلى مستوى من الدعم من التجارة والمجتمع المصرفي في جميع أنحاء المملكة وخارجها، وسيقدم الحدث رؤى منقطعة النظير حول أحد الأحداث المثيرة تطورات السوق ، من أهمية رؤية 2030 إلى مبادرات الشمول والرقمنة المالية وسلسلة التوريد والمشاريع الضخمة مثل نيوم ودور السعودية بنك التصدير والاستيراد في زيادة الصادرات غير النفطية.

بالإضافة إلى برنامج مكثف للمتحدثين الخبراء ، الحدث سيشمل معرضاً كاملاً وواسعاً فرصة للمشاركين للتواصل والتواصل

**Crowne Plaza Riyadh Rdc Hotel & Convention  
Riyadh, Saudi Arabia**

فندق ومركز مؤتمرات كراون بلازا الرياض، طريق الرياض، المملكة العربية السعودية

## 6 big topics

Beyond Vision 2030 – a catalyst for future growth

Transforming SMEs and achieving financial inclusion

Addressing working capital challenges and the role of supply chain finance

'More tools in the toolbox' – how has the trade finance suite evolved?

Building blocks for growth – Neom, Red Sea and infrastructure flows

How can Saudi become the regional trade leader?

ما بعد رؤية 2030 - حافر للنمو في المستقبل

تحويل الشركات الصغيرة والمتوسطة وتحقيق الشمول المالي

معالجة تحديات رأس المال العامل ودور قبول سلسلة التوريد

"المزيد من الأدوات في صندوق الأدوات" - كيف تطورت مجموعة التمويل التجاري؟

البنية الأساسية للنمو - نيوم والبحر الأحمر وتذبذب البنية التحتية

كيف يمكن أن تصبح السعودية رائدة التجارة الإقليمية؟

## 6 م الموضوعات الرئيسية

### What to expect

### ماذا تتوقع



[Click here to find out more](#)

انقر هنا لمعرفة المزيد

### Attendees by sector in 2021

#### الحضور حسب القطاع عام 2021

Corporates & traders

الشركات والتجار

42%

30

Banks & financers

7

Technology & fintech

3

Non-bank financers

3

Media

2

Govt orgs & public bodies

13

Others

مصرفًا وممولاً

7 نقنيات ونقنيات مالية

3 ممولين من غير البنوك

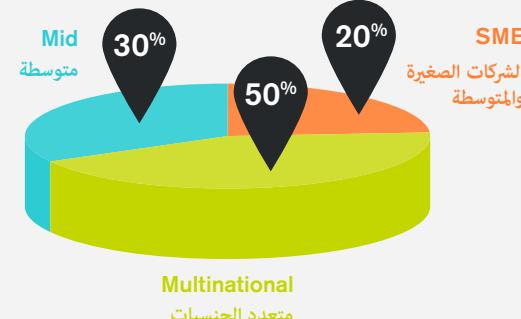
3 وساطة

2 هيئة حكومية وهيئة عامة

13 أخرى

### Anticipated company size breakdown in 2022

#### تقسيم حجم الشركة المتوقع في عام 2022



### Find out more

### اكتشف المزيد

Queenie Taylor-Wong الجهات الراعية SPONSORSHIP

Head of Business Development

+44 (0)7450 048 368

[Click here to email](#)

Jeff Ando

Director, Content & Production

+44 (0)20 8772 3015

[Click here to email](#)

Elisabeth Spry

التسويق والإعلام MARKETING & MEDIA

Head of Marketing

+44 (0)20 8772 3006

[Click here to email](#)

## Tuesday May 31, 2022

### Morning

08.00-09.00 Registration and refreshments

09.00-09.05  
Chairman's opening remarks  
Hani Al Maskati, Founder, Cash Management Matters

09.05-09.55  
Beyond Vision 2030 – a catalyst for future growth

Six years since its unveiling as the strategic plan designed for transforming the Kingdom's economy, reducing oil dependence and nurturing a vibrant society, prosperous economy and ambitious nation, Saudi Vision 2030 is set to enter a key phase as the world emerges from the Covid-19 pandemic, fuelled by surging oil prices and increasing private sector investment.

This session will provide an update on the Vision 2030 journey, assessing a range of themes from increased crude oil production in line with rising global oil demand to the continued implementation of various Vision Realization Programs (VRPs) to diversify Saudi's non-oil economic base. Discussion will also focus on various key pillars, from the importance of fostering a spirit of entrepreneurship, to the need to attract more women and young people into the world of business, to the central role of sustainability in providing a viable model for 'Saudi Inc', from policy development and investment to planning and infrastructure.

**Moderator:** Syed Hassan Javed, Head of Trade Finance, Gulf International Bank (GIB)

**Gautam Sashittal,** Chief Executive Officer, King Abdullah Financial District (KAFD)

**Michael Lawrence,** Chief Executive, Asia House  
**Chandanath Bhattacharya,** Head of Transaction Banking, KSA, Corporate & Institutional Banking, Emirates NBD

**Louis Taylor,** Chief Executive Officer, UK Export Finance

**Ali Bailoun,** General Manager, Saudi Arabia, Visa  
**Lina Osman,** Head of Sustainable Finance, Europe, America, Africa & Middle East, Standard Chartered Bank

09.55-10.20

#### Interview: Achieving momentum through fieldwork and collaboration

Efforts to diversify the Kingdom's economy can only be boosted by fieldwork with Saudi manufacturers and concerted collaboration between the many institutions central to supporting and financing its trade and export activities. The Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) has insured more than US\$3.8 billion of Saudi exports in support of non-oil exports through an extensive suite of export credit insurance products, while the signing of a recent reinsurance agreement with Saudi EXIM Bank aims to support Saudi bank efforts to provide more credit facilities in support of non-oil Saudi exports. This fireside chat will consider this and much more, as various high level multilaterals seek to work more closely in the field and with local partners to realise the vast potential of Saudi trade.

**Mohamed Fethi Chatti,** Director of Operations, Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) & **Mohammed Al-Besher,** Director General, Credit Insurance Department, Saudi EXIM Bank to be interviewed by **Maninder Bhandari,** Director, Derby Group

10.20-10.50 Networking break

10.20-09.55

#### المقابلة: تحقيق حراك مكثف عن طريق العمل الميداني والتعاون

لا يتأتي تعزيز الجهود المبذولة لتنويع اقتصاد المملكة إلا من خلال العمل الميداني مع الشركات المصنعة السعودية، والتعاون المنسق بين العديد من المؤسسات المركزية لدعم وتمويل أنشطة التجارة والتتصدير. أمنت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار واتشان الصادرات (ضمان) أكثر من 3.8 مليار دولار أمريكي من الصادرات السعودية لدعم الصادرات غير النفطية من خلال مجموعة واسعة من منتجات تأمين الصادرات، بالإضافة إلى توقيع اتفاقية إعادة تأمين حديثة مع بنك التصدير والاستيراد السعودي تهدف إلى دعم جهود البنك السعودي لتقدم المزيد من التسهيلات الائتمانية لدعم الصادرات السعودية غير النفطية. سيأخذ هذا النقاش الجانبي ذلك في الاعتبار، حيث تسعى العديد من الأطراف المتعددة الأطراف ورقة المستوى إلى العمل بشكل وثيق في هذا المجال ومع شركاء محليين لتحقيق الإمكانيات الهائلة للتجارة السعودية.

محمد فتحي الشطي، مدير العمليات بالمؤسسة العربية لضمان الاستثمار واتشان الصادرات (ضمان) في مقابلة مع مانيندر بهانداري، مدير مجموعة ديري

10.50-10.20 استراحة

09.00-08.00 التسجيل والمرطبات

09.05-09.00

كلمة الرئيس الافتتاحية  
هاني المسقطري، مؤسس، كاش مانجمنت ماترز

09.55-09.05

ما بعد رؤية 2030 - حافز للنمو في المستقبل  
بعد سنتين من الكشف عنها كخطوة إستراتيجية مصممة لتحويل اقتصاد المملكة، وتقليل الاعتماد على النفط ورعاية مجتمع نابض بالحياة واقتصاد مزدهر وأمة طموحة، من المقرر أن تدخل رؤية السعودية 2030 مرحلة رئيسية مع خروج العالم من جائحة فيروس كورونا (كوفيد-19)، يغذيه اتفاق  
أسعار النفط وزيادة استثمارات القطاع الخاص.

ستوفر هذه الجلسة تحديداً لمرحلة رؤية 2030 ، وتقيم مجموعة من المؤسّعات من زيادة إنتاج النفط الخام بما يتماشى مع الطلب العالمي المتزايد على النفط إلى التنفيذ المستمر لبرامج تحقيق الرؤية المختلفة لتنويع القاعدة الاقتصادية غير النفطية في المملكة العربية السعودية.  
ستركز المناشدة أيضاً على العديد من الركائز الأساسية، من أهمية تعزيز روح ريادة الأعمال، إلى الحاجة إلى جذب المزيد من النساء والشباب إلى عالم الأعمال، إلى الدور المركزي للاستدامة في توفير نموذج قابل للتطبيق لشركة السعودية، من تطوير السياسات والاستثمار إلى التخطيط والبنية التحتية.

**ال وسيط:** سيد حسن جاويدي، رئيس تمويل التجارة، بنك الخليج الدولي  
غوثام ساشيتال، الرئيس التنفيذي لمصر الملك عبد الله المالي

مایکل لورانس، الرئيس التنفيذي، آسيا هاوس  
تشاندراناث بهاتشاريا، رئيس المعاملات المصرفية، المملكة العربية السعودية، الخدمات المصرفية للشركات والمؤسسات، بنك الإمارات دبي الوطني

لويس تايلور، الرئيس التنفيذي، تمويل الصادرات البريطانية على بيلتون، المدير العام، المملكة العربية السعودية، فيزا  
لينا عثمان، رئيس قسم التمويل المستدام، أوروبا وأمريكا وأفريقيا  
والشرق الأوسط، بنك ستاندرد تشارترد

## Tuesday May 31, 2022

### Morning

10.50-11.30

#### Transforming SMEs and achieving financial inclusion

Support for SMEs is central to Saudi's ambitious plans for future growth, with the sector accounting for 90% of companies and 60% of total employment but only 20% of GDP, well below the stated target of 35%. Limited access to credit and lack of funding opportunities provide obstacles to growth, whilst the impact of the pandemic has impacted on the funding of start-ups, particularly those in sectors unable to keep up with digital transformation. This session will consider the current landscape for SMEs and the transformative nature of fintech in overcoming challenges and achieving growth, addressing the following:

- How can banks, fintechs and other providers leverage the government's developing SME support infrastructure to offer more liquidity into the sector?
- How is the ongoing process of digitisation likely to impact the trade finance market in areas such as LCs and guarantees? What government and private initiatives are feeding into this?
- Are more fintechs partnering with banks and corporates to disintermediate the financing space and provide direct access to funding for SMEs?
- What role do SMEs have to play in the stated desire for the private sector to help shift the Saudi economy away from oil dependency? Are we seeing the growth of a true ecosystem to achieve this?

**Moderator:** Hani Al Maskati, Founder, Cash Management Matters

Majed Alanazi, Head of Trade Finance, Alinma Bank

Carlos Teixeira, Global Industry Principal, Finastra

Betül Kurtulus, Regional Director, Central, Eastern & South-Eastern Europe & the Middle East, FCI

Sumeet Khutale, Founder, Lamaa

11.30-12.00

#### Unlocking the potential for financial inclusion

Digital transformation has ushered in a new era in the way people interact in their everyday and business lives, with emerging technologies providing the catalyst in helping organisations enhance their performance and productivity. In the Saudi market, such transformation is seen as crucial tool in accelerating financial inclusion for both the unbanked and underbanked, boosting economic growth in line with the objectives of Vision 2030. This session will bring various experts together to consider some of the key themes around this issue, from going deeper into supply chains to unlock value to working with regulators and other institutions to identify those market segments most in need of support (youth, women, SMEs), as well as the greater focus placed on the role of technology in driving innovation.

**Arup Roy**, Head of Global Transaction Solutions (GTS), Banque Saudi Fransi

**Michelle Chivunga**, Founder & Chief Executive Officer, Global Policy House

**Sultan Bitar**, Executive Director, Trade & Working Capital, JP Morgan

12.00-11.30

#### إطلاق العنان لإمكانيات الشمول المالي

فتح التحول الرقمي المجال لحقيقة جديدة في الطريقة التي تعامل بها الأشخاص في حياتهم الشخصية والمهنية، حيث تحفز التقنيات الجديدة المؤسسات على تحسين أدائها و إنتاجيتها. ينظر إلى هذا التحول في السوق السعودي على أنه أداة حاسمة في تسريع تضمين مصادر أخرى للدخل لكل من لا يتعامل مع البنوك أو من يعيشون نقص في البنوك، مما يعزز النمو الاقتصادي بما ينماشى مع 2030. ستجمع هذه الجلسة العديد من الخبراء معًا للنظر في بعض الموضوعات الرئيسية حول هذه المشكلة. ستعتمق في سلسلة التوريد لاعطاء قيمة إلى العمل مع منظمين و مؤسسات أخرى لتحديد قطاعات السوق الأكثر احتياجاً للدعم (الشباب والنساء والشركات الصغيرة والمتوسطة). كما ستركز على دور التكنولوجيا في قيادة الابتكار

**أروب رو** ، رئيس حلول المعاملات العالمية (GTS) ، البنك السعودي الفرنسي

**ميшиيل تشيفونجا** ، المؤسس والرئيس التنفيذي لشركة Global Policy House

**سلطان بيطرار** ، المدير التنفيذي للتجارة ورأس المال العامل ، جي بي مورغان

11.30-10.50

#### تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة وتحقيق المراجعة المالية التضمن

بعد دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة أمراً أساسياً في الخطة السعودية الطموحة للنمو المستقبلي، حيث يمثل القطاع 60٪ من الشركات و 60٪ من إجمالي العمالة ولكن فقط 20٪ للناتج المحلي الإجمالي، أقل بكثير من الهدف المعلن بنسبة 35٪. يشكل الوصول المحدود إلى اللامان ونقص التمويل عقبات أمام نمو الشركات، بينما أثر جائحة كورونا على تمويل الشركات الناشئة، لا سيما تلك الموجودة في القطاعات غير القادرة على مواكبة التحول الرقمي. ستناقش هذه الجلسة الوضع الحالي و كيفية التغلب على التحدىات وتحقيق النمو ، مع معالجة ما يلي:

- كيف يمكن للبنوك والشركات المالية وتقديم الخدمات الآخرين الاستفادة من دعم الحكومة لتطوير الشركات الصغيرة والمتوسطة البنية التحتية لتقديم المزيد من المساعدة في القطاع؟
- كيف من المحمّل أن تؤثّر عملية التحويل إلى الصيغة الرقمية الجارية على سوق التمويل التجاري في بعض المجالات مثل خطابات الاعتماد وأصنامات؟ وما هي الجهات الحكومية التي تساهُم في هذه العملية؟
- هل تتعاون المزيد من شركات التكنولوجيا المالية مع البنوك والشركات من أجل إلغاء وسيلة مجال التمويل وتوفير الوصول المباشر إلى التمويل للشركات الصغيرة والمتوسطة؟
- ما هو الدور الذي يجب أن تلعبه الشركات الصغيرة والمتوسطة في الرغبة المعلنة للقطاع الخاص للمساعدة في تحويل الاقتصاد السعودي بعيداً عن الاعتماد على النفط؟ هل نشهد النمو لمنظومة حقيقة تتحقق ذلك؟

**ال وسيط:** هاني المسقطي، مؤسس، كاش مانجمنت ماترز

ماجد العنزي، رئيس تمويل التجارة، مصرف الإنماء

كارلوس تيكسييرا، مدير الصناعة العالمية، فيناسترا

بيتول كورنيلوس، المدير الإقليمي، وسط وشرق وجنوب شرق

أوروبا والشرق الأوسط، إف سي أي

Lamaa، مؤسس، سميت ختال

## Tuesday May 31, 2022 Morning

12.00-12.50

### Addressing working capital challenges and the role of supply chain finance

Efforts to better support suppliers facing difficulties have seen the growth of supply chain across the Saudi market, spreading out payments to suppliers without borrowing in a manner that would add debt to their balance sheet. This panel discussion will bring industry practitioners together to discuss this topic, addressing a number of key points including:

- Have recent financial pressures precipitated SCF growth more broadly in MENA and specifically in Saudi? Has the perception altered and does this represent circumstantial or systematic change?
- Given the tremendous interest in SCF, what role do fintechs have to play in simplifying the SCF journey for corporates and lenders alike? What is the process for establishing such partnerships?
- What sort of risk mitigation do banks need when supporting supply chain finance and how much manual intervention is required?
- How significant is the recent rolling out of the first sharia-compliant facility in opening up the product to suppliers historically excluded from the SCF market?
- To what extent has supply chain fragility increased the emphasis on sustainability? Is this a trend we are seeing in the Saudi market or are likely to see from regulators over time?

**Moderator:** David Leslie, General Manager, Global Trade & Receivables Finance, SABB

Hicham El Khaoudy, Managing Director & Head of Global Transaction Banking MEA, First Abu Dhabi Bank (FAB)

Yasmine Farsi, Trade Head for GCC, Treasury & Trade Solutions, Citi

Raja Debnath, Co-Founder, Veefin Solutions

Loic Morel, Head of Trade Finance, Arab Petroleum Investments Corporation (APICORP)

Anjum Noman Mirza, Head of Trade Finance, Saudi National Bank

GTR Saudi Arabia 2022 Riyadh

الثلاثاء 31 مايو 2022

برنام

## الثلاثاء 31 مايو 2022 الصباح

12.50-12.00

### معالجة تحديات رأس المال العامل ودور تمويل سلسلة التوريد الجهود المبذولة لدعم الموردين الذين يواجهون الصعوبات بشكل أفضل

بعد الجهود المبذولة لدعم الموردين الذين يواجهون صعوبات، شهدنا نمواً سلسلة التوريد في جميع أنحاء السوق السعودية، حيث يتم توسيع الدخل بدون اقتراض تزيد الدين في ميزانيتهم. ستجمع حلقة النقاش خبراء ممارسين في هذا المجال لمناقشة عدة مواضيع منها:

- هل أدت الضغوط المالية المؤخرة إلى تسريع نمو تمويل سلسلة التوريد على نطاق أوسع في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا عموماً و المملكة العربية السعودية خصوصاً؟ هل تغيرت النظرة العامة و هل يمثل ذلك تغيراً ظاهرياً أم تغيراً منهجياً؟
- بالنظر إلى الاهتمام الكبير بتمويل سلسلة التوريد، ما هو الدور الذي يجب أن تلعبه شركات التكنولوجيا المالية في تبسيط رحلة تمويل سلسلة التوريد للشركات والموردين على حد سواء؟ كيف يتم إقامة هذه الشراكات؟
- كيف تختلف البنوك من المخاطر عند تمويل سلسلة التوريد وما مقدار التدخل اليدوي المطلوب؟
- ما مدى أهمية طرح أول منشأة متواقة من الشريعة الإسلامية في فتح المجال للموردين المستبعدين تاريخياً من سوق تمويل سلسلة التوريد؟
- إلى أي مدى أدت هشاشة سلسلة التوريد إلى زيادة التركيز على الاستدامة؟ هل سنشهد هذا التوجه في السوق السعودي أم هل سرّاه من المنطقيين؟

ال وسيط: ديفيد ليزلي، المدير العام للتجارة العالمية و تمويل المستحقات، البنك السعودي البريطاني

هشام الخودي، العضو المنتدب ورئيس قسم المعاملات المصرفية العالمية بمجموعة الشرق الأوسط وأفريقيا، بنك أبوظبي الأول

يسامين فارسي، رئيس التجارة لحلول التجارة والخزينة لدى مجلس التعاون الخليجي، سيتي بنك

رجا دبنا، الشريك المؤسس لشركة فيفين سولوشنز

لويك مورييل، رئيس تمويل التجارة، الشركة العربية للاستثمارات البترولية (أبيكورب)

أنجم نعمان ميرزا، رئيس تمويل التجارة، البنك الوطني السعودي

استراحة غداء 13.50-12.50

12.50-13.50 Lunch

## Tuesday May 31, 2022

### Afternoon

13.50-14.35

#### 'More tools in the toolbox' – how has the trade finance suite evolved?

Trade finance has been a key beneficiary of the work put into realising Saudi's vision, with greater transparency across the sector and the introduction of a range of offerings, including an e-platform for guarantees, an electronic marketplace for receivables for government contracts, and a digital marketplace for payables. Such facilities – and the necessary changes required in terms of legal process – aim to improve bank confidence when it comes to injecting liquidity into a potentially thriving trade finance sector.

This session will showcase these exciting developments, highlighting how technology is being utilised to transform Saudi trade for both government and the private sector, digitising transactions and encouraging paperless processes, from the e-letter of guarantee (e-LG) project to advancements in logistics procedures – including greater information exchange – to enabling B2B customers to digitise their invoices and payments processes to accelerate trade facilitation across a range of stakeholders.

**Moderator:** Sean Bowey, Head of Products, Global Trade & Receivables Finance, SABB

Carl Wegner, Chief Executive Officer, Contour

Jamil Abolzelof, Chief Solutions Officer, Tabadul

Rasha Al-Oraini, Head of Solution Development, BwaTech

Syed Khurram Zaeem, Managing Director, Head of Trade & Transaction Banking, Africa & Middle East, Standard Chartered Bank

14.35-15.25

#### Building blocks for growth – Neom, Red Sea and infrastructure flows

Infrastructure development is a key component of Saudi's diversification strategy, from the development of mega-projects such as the futuristic new city of Neom and the tourism-focused Red Sea Project to the renewal and overhaul of existing infrastructure, as a means of providing jobs and generating economic activity outside of the oil industry. This session will consider the key challenges and opportunities within this space, addressing the following:

- What are the latest progress updates for these exciting new initiatives? How are they creating opportunities down the supply chain?
- To what extent has oil price volatility and pandemic disruption impacted on budgets and slowdown in project development?
- Is the market seeing a greater role for banks and export credit agencies, with increased dependence on international financing?
- How does KSA compare as a market for ECA financing to other GCC markets? Can the product be improved? Is there potential for more untied support?
- Have green principles and focus on ESG fed into the planning for these mega-projects, both in terms of clean energy sources and more sustainable supply chains?

**Moderator:** Farrukh Siddiqui, Founding Partner, Emerging Capital Management Partners

**Muhammad Salman Akbar**, Head of Group Capital Management, stc

**Michelle Leong**, Head of Export Finance, Kingdom of Saudi Arabia, Bahrain & Jordan, UK Export Finance

**Manish Manchandy**, Chief Financial Officer & Executive Vice-President, Saudi Electricity Company

**Simon Lee**, Managing Director, Head of International Trade & Transaction Banking, Crédit Agricole CIB

**Eva Steinhaus**, Director, Competence Center for German Export Finance

15.25-15.40 Networking break

15.25-14.35

#### البنية التحتية تطوير البنية التحتية هو عنصر أساسي في

يعد تطوير البنية التحتية مكوناً رئيسياً في استراتيجية السعودية للتنمية، بدءاً في تطوير مشاريع خصم جديدة مثل مدينة نيوم المستقلة ومشروع البحر الأحمر الذي يركز على السياحة وتجديده وإصلاح البنية التحتية كوسيلة لتوفير فرص عمل جديدة وتوليد شفاط اقتصادي بعيداً عن صناعة النفط. تناولت هذه الجلسة التحديات والفرص الرئيسية في هذا المجال، وتتناول ما يلي:

- ما هي آخر التحديات لهذه المبادرات الجديدة والمثيرة؟ كيف تخلق هذه المبادرات فرص جديدة في سلسلة التوريد؟
- إلى أي مدى أثر تقلب أسعار النفط وجائحة كورونا على الميزانيات وعوكلة تطوير المشاريع؟
- هل يشهد السوق دوراً أكبر للبنوك وكالات ائتمان الصادرات مع زيادة الاعتماد على التمويل الدولي؟
- كيف تقارب المملكة العربية السعودية بباقي دول مجلس التعاون الخليجي كسوق تمويل ECA ؟ هل يمكننا تحسين المنتج؟ هل هناك احتمالية لدعم غير مقيد؟
- هل تؤخذ المبادىء الخضراء بعين الاعتبار عند التخطيط للمشاريع الضخمة؟ سواء من حيث مصادر الطاقة النظيفة أو سلاسل التوريد الأكثر استدامة؟

**المنسق: فاروق صديقي ، الشريك المؤسس ، Emerging Capital Management Partners**

محمد سلمان أكبر ، رئيس إدارة رأس المال للمجموعة ،

ميشيل ليونج ، رئيس تمويل الصادرات ، المملكة العربية السعودية

والبحرين والأردن وتمويل الصادرات في المملكة المتحدة

مانيش مانشانديا ، المدير المالي ونائب الرئيس التنفيذي ، الشركة

السعوية للكهرباء

سيمون لي ، العضو المنتدب ، رئيس التجارة الدولية والمعاملات

المصرفية ، Crédit Agricole CIB

إيفا شتاينهاوس ، مدير مركز الكفاءة لتمويل الصادرات الألمانية

15.40-15.25 استراحة

#### "المزيد من الأدوات في صندوق الأدوات" كيف تطورت مجموعة التمويل التجاري؟

استفاد التمويل التجاري بشكل كبير من تحقيق رؤية 2030، حيث زادت الشفافية في القطاع و تم إدخال مجموعة جديدة من العروض، بما في ذلك منصة إلكترونية لل斎انات، و سوق إلكتروني للمشتقات من العقود الحكومية، و سوق رقمي يستهدف الدفع. تهدف هذه التمهيدات إلى تحسين ثقة بالبنوك في ضخ السيولة في إنشاء قطاع تجاري مزدهر.

ستعرض هذه الجلسة هذه التطورات المثيرة، مع تبسيط الضوء على كيفية استخدام التكنولوجيا لفتح مجال التجارة لكل من القطاع الحكومي والخاص، و تحويل المعاملات إلى صياغة رقمية بدل الورقية، مثل مشروع خطاب الصمام الإلكتروني (e-LG) و التطويرات في مجال الخدمات اللوجستية (B2B) بما في ذلك تبادل أكبر للمعلومات (لتمكين علاء من تحويل عمليات الفواتير والمدفوعات إلى صيغة رقمية لتبسيط العمليات التجارية للأصحاب الآخرين).

**مدير الجلسة:** شون بوبي، رئيس المنتجات، التجارة العالمية وتمويل المستحقات، ساب

كارل فيجنر، الرئيس التنفيذي لشركة كونتور

جميل أبوسلوف ، مدير الحلول، تبادل

رشا العريني، رئيس تطوير الحلول، BwaTech

سيد خروم زعيم، العضو المنتدب، رئيس التجارة والمعاملات المصرفية، إفريقيا والشرق الأوسط، بنك ستاندرد تشانزارد

## Tuesday May 31, 2022

### Afternoon

15.40-16.00

#### Case study: Compliance as a business enabler

As Saudi Arabia looks outwards as part of its programme of economic diversification, risk mitigation becomes ever more important, with the ever-changing threats to financial systems and the rising cost of non-compliance often meaning organisations are faced with the tough task of providing a complete level of customer due diligence, increasing operational and workflow efficiency, all while maximising potential revenue.

This practical session will delve deeper into this subject, from the complex nature of trade documentation and adapting to changes in regulation to investment in automation and technology and the importance of access to data.

**Daniel Hewitt**, Regional Head, MENAT, LexisNexis Risk Solutions

16.00-16.45

#### How can Saudi become the regional trade leader?

Appetite for greater internationalisation combined with demographic advantages (a population three times the size of the UAE) has led many to view Saudi Arabia as the coming force in GCC trade and the next regional hub, whilst the Kingdom has undergone a series of reforms as it strives to change perception, generate greater investment and attract more companies to set up base, with various policy announcements and changes to create the best conditions to conduct trade. This session will seek to delve into a range of key themes around this topic, including:

- Are we seeing greater diversification in Saudi's economic partnerships, with particular focus on creating gateways into markets such as Asia and Africa?
- Which strategic industry sectors is KSA looking to attempt to bolster its capabilities and develop a skilled workforce?
- How important are efforts to establish Saudi Arabia as a manufacturing, production and re-export base? What are the financing challenges around this?
- Is Saudi seeing a new approach to governance, risk controls and regulatory frameworks? How important a role do regulators have to play in maintaining competitive advantage?
- What are the practical considerations companies need to know when establishing operations in the Kingdom? What have been the big changes in this area?

**Moderator: Yusuf Ali Khan**, Managing Director, Head of Trade & Working Capital Solutions, Middle East, North Africa & Pakistan, Citi

**Thomas Holmes**, Head of Broking & Markets, CPRI, Miller Insurance Services

**Stuart D'Souza**, Chief Executive Officer, Arabian Enterprise Incubators

**Lee Soo Peng**, Treasurer, Novatek Gas & Power Asia

**Ahmad Alshubbar**, Vice-President, Treasury & Strategy, Rawabi Holding

**Faisal AlGhamdi**, Corporate Finance Senior Advisor, Saudi EXIM Bank

16.45-16.50

#### Chairman's closing remarks

Followed by evening networking reception

#### كيف يمكن أن تصبح السعودية رائدة التجارة الإقليمية؟ لرغبة في مزيد من التدويل الديمغرافي

المزايا (يبلغ عدد سكان المملكة العربية السعودية ثلاثة أضعاف حجم الإمارات العربية المتحدة) ودفع الكثيرين إلى النظر إلى المملكة باعتبارها القوة القادمة في التجارة العالمية والمركز الإقليمي الثاني، في حين خضعت المملكة لسلسلة من الإصلاحات حيث تسعى جاهدة لتغيير الصور، توليد استثمارات أكبر وجذب المزيد من الشركات لإنشاء قاعدة من إعلانات وتغييرات سياسية مختلفة لتهيئة أفضل الظروف لمارسة الأنشطة التجارية. ستناقش هذه الجلسة مجموعة من الموضوعات الرئيسية حول هذا الموضوع، بما في ذلك:

- هل نشهد تنوع أكبر في الشركات الاقتصادية السعودية، خصوصاً في آسيا وأفريقيا؟
  - أي من قطاعات الصناعة الاستراتيجية تتطلع المملكة العربية السعودية إلى محاولة تعزيز قدراتها وتطوير قدرتها العالمية؟
  - ما مدى أهمية جهود المملكة في إنشاء الصناعة والإنتاج وإعادة التصدير؟ ما هي التحديات المالية بمواجهة ذلك؟
  - هل ترى السعودية نهجاً جديداً للضبط وحد المخاطر والأطر التنظيمية؟ ما مدى أهمية الدور الذي يجب أن يلعبه المنظمون في الحفاظ على الميرة التنافسية؟
  - ما هي الاعتبارات العملية التي يجب على الشركات معرفتها عند تأسيس عملياتها في المملكة؟ ما هي التغيرات الكبيرة في هذا المجال؟
- رئيس ايجلسية: يوسف علي خان**, المضو المنتدب، رئيس قسم التجارة ورأس المال العامل في حلول والشرق الأوسط وشمال أفريقيا وباكستان، وسيتي توماس هولمز، رئيس ساطة في البورصة المالية وأسواق السلع، CPRI، ميلر لخدمات التأمين
- ستيوارت ديسوزا**, الرئيس التنفيذي لحاضنات المشاريع العربية لي سو بينغ، أمين الصندوق، نوفاتيك للغاز والطاقة آسيا
- أحمد Alshubbar**, نائب الرئيس، الخزانة والاستراتيجية، روابي القابضة
- فيصل الغامدي، تمويل الشركات كبير المستشارين في البنك
- ال سعودي EXIM

16.45-16.00

#### دراسة الحالـة: الامـثال كـعامل تمكـن للأعمال كما تـنظر السعودية للخارج كـجزء من برنـامجها

لأن المملكة العربية السعودية تتطلع إلى الخارج كجزء من برنـامجها للتنوع الاقتصادي، التخفيف من المخاطر يصبح أكثر أهمية من أي وقت مضى، مع التهـيـيدـات المتـغيرـة لـلـنظـمةـ المـالـيةـ، ماـ يـعـنيـ أنـ المؤـسـسـاتـ تـواجهـ مـهمـةـ صـعـبةـ تـكـمـيـنـ فيـ توـقـيـعـ الـعـلـاـ، زـيـادـةـ كـفـافـةـ التـشـغـيلـ وـسـرـعـةـ الـعـمـلـ، معـ زـيـادـةـ الـإـيـراـدـاتـ الـمـمـكـنةـ إـلـىـ حدـ أـقـصـىـ.

ستـعـمـقـ هـذـهـ الجـلـسـةـ فـيـ هـذـاـ المـوـضـعـ، مـنـ الطـبـيـعـةـ الـمـعـقـدـةـ لـلـوـثـاقـ، الـتجـارـةـ وـالـتـكـيـفـ مـعـ الـتـغـيـيرـاتـ فـيـ الـتـنـتـيـمـ إـلـىـ الـاستـثـمـارـ فـيـ الـأـمـمـ وـالـتـكـلـوـلـجـيـاـ وـأـهـمـيـةـ الـوـصـولـ إـلـىـ الـبـيـانـاتـ

**دانـيـالـ هـيـويـتـ** ، الرـئـيـسـ الإـقـلـيـميـ لـمنـطـقـةـ الشـرقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ

أـفـرـيـقيـاـ وـتـرـكـياـ ، شـرـكـةـ LexisNexisـ لـحلـوـلـ الـمـخـاطـرـ

16.50-16.45

#### كلـمةـ اختـتـاميةـ منـ الرـئـيـسـ تـبعـهـ جـلـسـةـ تـواـصـلـ

يـتـبعـهاـ أـمـسـيـةـ اـسـتـقـبـالـ شـكـيـ

Sponsors

May 31, 2022

GTR Saudi Arabia 2022 Riyadh

الثلاثاء 31 مايو 2022

الرعاية

PLATINUM SPONSORS

الجهات الراعية البلاتينية



GOLD SPONSORS

الجهات الراعية الذهبية



LANYARD SPONSOR

الجهات الراعية الجبلية



NETWORKING BREAK SPONSOR



EVENING RECEPTION SPONSOR



CO-SPONSORS

الجهات الراعية المشاركة



#GTRSaudiArabia

Internationalising Saudi trade

تدويل التجارة السعودية

www.gtreview.com/gtrsaudiarabia

Register

May 31, 2022

GTR Saudi Arabia 2022 Riyadh

الثلاثاء 31 مايو 2022

جدول الأعمال

# GTR SAUDI ARABIA 2022 RIYADH

## Pricing details

## تفاصيل التسجيل

Standard rate US\$1,399 +15% KSA VAT\*

Standard rate passes are for all others, include financial institutions, consultants, lawyers etc.  
Limited to 3 passes per service provider.

Corporate rate US\$399 +15% KSA VAT\*

Corporate rate passes are available for those who are exporters, importers, manufacturers, distributors, traders & producers of physical goods.

### 15% Multi-booking discount available

If you are unsure what rate to book or need to book multiple registrations under the same company, please contact our booking team at sales@greview.com

\*Residents UAE – 5% VAT/Non-Resident UAE – Zero Rated

\*\*By booking, you agree to GTR's Terms & Conditions, including Cancellation Policy.

\*\*\*All GTR events adhere to the most recent government Covid-19 guidelines and restrictions, with the safety of our attendees and staff deemed paramount. Should you have any questions regarding any aspects of this, please email us at events@greview.com

### Add a GTR Subscription

Save over 10% on an online subscription

1-year online-only subscription

US\$350

## Ways to register

## طرق التسجيل

Email: events@greview.com

Post: GTR, Exporta Publishing & Events Ltd,

Web: www.greview.com

4 Hillgate Place, London

Telephone:  
+44 (0)20 8673 9666

SW12 9ER, UK

## Payment details

Please select credit card type



## بيانات الدفع

الرجاء تحديد نوع بطاقة الائتمان

Card number

Expiry date

/  MM/YY

Security code (3 or 4 digits)

Cardholder's name

Company VAT number

Cardholder's signature

Cardholder's address

Booking code

## Delegate information

For multiple bookings please email events@greview.com

## بيانات الوفد

Title: please tick

Mr

Mrs

Ms

Miss

Dr

First name

Last name

Job title

Department

Organisation

Address

Postcode/Zip

Country

Telephone

Faximile

Email

Signature

I can confirm that I have read and agree to the terms and conditions below.

## الشروط والأحكام

### Terms & conditions

1. **Confirmation:** Booking confirmation will be sent to you immediately for all bookings. If you have not received an email confirmation within 24 hours of making the booking, please contact the team at events@greview.com or on +44 (0)20 8673 9666.

2. **Payment** (including VAT) must be made in full prior to the start of the conference. GTR retains the right to refuse entry in case of non-payment. Payment can be made through Credit Card online, via telephone or by sending our Events team a completed Credit Card Authorisation form.

3. All delegates who have not paid prior to the conference will be denied entry.

4. **Transfers:** If you cannot attend a conference, you can transfer your place to another individual. Places can be transferred at any time up to and including the day of the conference. Please note an additional charge may be applicable if the new attendee is not entitled to the same rate.

5. A delegate place can be transferred to another conference, if the request to us is received more than 5 working days before the conference. Please note additional charges may be applicable. A delegate can only transfer their place a maximum of two times, after which they will incur a 20% administration fee.

6. **Cancellations:** All delegate cancellations must be made in writing to events@greview.com. The charge for cancelling your booking is:

- 1 month before the conference: 90% refund of the full cost

- 5 or more working days before the conference: 80% refund of full cost

- 5 or less working days before the conference: no refund

7. **Non-attendance** to a conference will result in no refund.

8. In the case of the cancellation of the conference or the change of the conference date, GTR will not be held liable for any booking, travel or hotel costs associated with the booking.

Please note that all confirmed registrations are subject to the event terms and conditions

Should you have any queries, please contact our team at events@greview.com or on +44 (0)20 8673 9666.

If you do not wish GTR to use your information for marketing purposes, please tick this box.

**GTR**  
Global  
Trade  
Review