

Internationalising
Saudi trade

تدوين

التجارة السعودية

GTR SAUDI ARABIA 2022 RIYADH



#GTRSaudiArabia

Riyadh, Saudi Arabia
May 31, 2022 الثلاثاء 31 مايو 2022

www.gtreview.com/gtrsaudiarabia

Lead sponsors

الجهات الراعية الرائدة



بنك الرياض
riyad bank

SABB ساپ

SNB

GTR SAUDI ARABIA

2022 RIYADH

GTR to hold its inaugural in-person Saudi Arabia event in 2022!

Global Trade Review is excited to be making the journey to Riyadh, Saudi Arabia on May 31 to host a special one-day event focused on the many exciting developments within the world of Saudi trade and exports.

Enjoying the highest level of support from the trade and banking community across the Kingdom and beyond, the event will offer unrivalled insights into the latest exciting market developments, from the importance of Vision 2030 to financial inclusion and digitisation initiatives, supply chains, ESG, mega-projects such as Neom and the role of Saudi EXIM Bank in growing non-oil exports.

In addition to an extensive programme of expert speakers, the event will include a full exhibition and the crucial opportunity for participants to network and connect.

سنعقد الافتتاح شخصياً حدث السعودية عام 2022!

نحن متخصصون لأن نصنع الرحلة إلى الرياض بالملكة العربية السعودية يوم 31 مايو لاستضافة حدث خاص ليوم واحد يركز عليه العديد من التطورات المثيرة داخل عالم التجارة وال الصادرات السعودية.

تتمتع بأعلى مستوى من الدعم من التجارة والمجتمع المصرفي في جميع أنحاء المملكة وخارجها، وسيقدم الحدث رؤى منقطعة النظير حول أحد الأحداث المثيرة تطورات السوق ، من أهمية رؤية 2030 إلى مبادرات الشمول والرقمنة المالية وسلسلة التوريد والمشاريع الضخمة مثل نيوم ودور السعودية بنك التصدير والاستيراد في زيادة الصادرات غير النفطية.

بالإضافة إلى برنامج مكثف للمتحدثين الخبراء ، الحدث سيشمل معرضاً كاملاً وواسعاً فرصة للمشاركين للتواصل والتواصل

**Crowne Plaza Riyadh Rdc Hotel & Convention
Riyadh, Saudi Arabia**

فندق ومركز مؤتمرات كراون بلازا الرياض، طريق الرياض، المملكة العربية السعودية

6 big topics

Beyond Vision 2030 – a catalyst for future growth

Transforming SMEs and achieving financial inclusion

Addressing working capital challenges and the role of supply chain finance

'More tools in the toolbox' – how has the trade finance suite evolved?

Building blocks for growth – Neom, Red Sea and infrastructure flows

How can Saudi become the regional trade leader?

ما بعد رؤية 2030 - حافر للنمو في المستقبل

تحويل الشركات الصغيرة والمتوسطة وتحقيق الشمول المالي

معالجة تحديات رأس المال العامل ودور قبول سلسلة التوريد

"المزيد من الأدوات في صندوق الأدوات" - كيف تطورت مجموعة التمويل التجاري؟

البنية الأساسية للنمو - نيوم والبحر الأحمر وتذبذب البنية التحتية

كيف يمكن أن تصبح السعودية رائدة التجارة الإقليمية؟

6 م الموضوعات الرئيسية

What to expect

ماذا تتوقع



[Click here to find out more](#)

انقر هنا لمعرفة المزيد

Attendees by sector in 2021

الحضور حسب القطاع عام 2021

Corporates & traders

الشركات والتجار

42%

الشركات والتجار

30 Banks & financers

7 Technology & fintech

3 Non-bank financers

3 Media

2 Govt orgs & public bodies

13 Others

مصرفًا وممولاً

7 تقنيات وتقنيات مالية

3 ممولين من غير البنوك

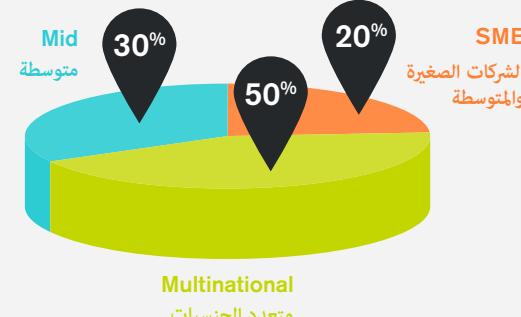
3 وساطة

2 هيئة حكومية وهيئة عامة

13 أخرى

Anticipated company size breakdown in 2022

تقسيم حجم الشركة المتوقع في عام 2022



Find out more

اكتشف المزيد

Queenie Taylor-Wong **الجهات الراعية SPONSORSHIP**

Head of Business Development

+44 (0)7450 048 368

[Click here to email](#)

Jeff Ando

Director, Content & Production

+44 (0)20 8772 3015

[Click here to email](#)

Elisabeth Spry

التسويق والإعلام MARKETING & MEDIA

Head of Marketing

+44 (0)20 8772 3006

[Click here to email](#)

Tuesday May 31, 2022 Morning

08.00-09.00 Registration and refreshments

09.00-09.10

Chairman's opening remarks

Hani Al Maskati, Founder, Cash Management Matters

09.10-10.00

Beyond Vision 2030 – a catalyst for future growth

Six years since its unveiling as the strategic plan designed for transforming the Kingdom's economy, reducing oil dependence and nurturing a vibrant society, prosperous economy and ambitious nation, Saudi Vision 2030 is set to enter a key phase as the world emerges from the Covid-19 pandemic, fuelled by surging oil prices and increasing private sector investment.

This session will provide an update on the Vision 2030 journey, assessing a range of themes from increased crude oil production in line with rising global oil demand to the continued implementation of various Vision Realization Programs (VRPs) to diversify Saudi's non-oil economic base. Discussion will also focus on various key pillars, from the importance of fostering a spirit of entrepreneurship, to the need to attract more women and young people into the world of business, to the central role of sustainability in providing a viable model for 'Saudi Inc', from policy development and investment to planning and infrastructure.

Moderator: Syed Hassan Javed, Head of Trade Finance, Gulf International Bank (GIB)

Gautam Sashittal, Chief Executive, King Abdullah Financial District (KAFD)

Michael Lawrence, Chief Executive, Asia House
Chandanath Bhattacharya, Head of Transaction Banking, KSA, Corporate & Institutional Banking, Emirates NBD

Louis Taylor, Chief Executive Officer, UK Export Finance

Ali Bailoun, General Manager, Saudi Arabia, Visa

Lina Osman, Head of Sustainable Finance, Europe, America, Africa & Middle East, Standard Chartered Bank

10.00-10.30

Interview: Achieving momentum through fieldwork and collaboration

Efforts to diversify the Kingdom's economy can only be boosted by fieldwork with Saudi manufacturers and concerted collaboration between the many institutions central to supporting and financing its trade and export activities. The Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) has insured more than US\$3.8 billion of Saudi exports in support of non-oil exports through an extensive suite of export credit insurance products, while the signing of a recent reinsurance agreement with Saudi EXIM Bank aims to support Saudi bank efforts to provide more credit facilities in support of non-oil Saudi exports. This fireside chat will consider this and much more, as various high level multilaterals seek to work more closely in the field and with local partners to realise the vast potential of Saudi trade.

Mohamed Fethi Chatti, Director of Operations, Arab Investment & Export Credit Guarantee Corporation (Dhaman) to be interviewed by
Maninder Bhandari, Director, Derby Group

10.30-11.10 Networking break

10.30-10.00

المقابلة: تحقيق حراك مكثف عن طريق العمل الميداني والتعاون

لا يتأتي تعزيز الجهود المبذولة لتنويع اقتصاد المملكة إلا من خلال العمل الميداني مع الشركات المصنعة السعودية، والتعاون المنسق بين العديد من المؤسسات المركزية لدعم وتمويل أنشطة التجارة والتتصدير. أمنت المؤسسة العربية لضمان الاستثمار واثتمان الصادرات (ضمان) أكثر من 3.8 مليار دولار أمريكي من الصادرات السعودية لدعم الصادرات غير النفطية من خلال مجموعة واسعة من منتجات تأمين الصادرات، بالإضافة إلى توقيع اتفاقية إعادة تأمين حديثة مع بنك التصدير والاستيراد السعودي تهدف إلى دعم جهود البنك السعودي لتقديم المزيد من التسهيلات الائتمانية لدعم الصادرات السعودية غير النفطية. سيأخذ هذا النقاش الجانبي ذلك في الاعتبار، حيث تسعى العديد من الأطراف المتعددة الأطراف ورقة المستوى إلى العمل بشكل وثيق في هذا المجال ومع شركاء محليين لتحقيق الإمكانيات الهائلة للتجارة السعودية.

محمد فتحي الشطي، مدير العمليات بالمؤسسة العربية لضمان الاستثمار واثتمان الصادرات (ضمان) في مقابلة مع مانيندر بهانداري، مدير مجموعة ديري

10.30-11.10 استراحة الشبكات

الثلاثاء 31 مايو 2022 الصباح

09.00-08.00 التسجيل والمرطبات

09.10-09.00

كلمة الرئيس الافتتاحية
هاني المسقطري، مؤسس، كاش مانجمنت ماترز

10.00-09.10

ما بعد رؤية 2030 - حافظ للنمو في المستقبل
بعد سنتين من الكشف عنها كخطوة إستراتيجية مصممة لتحويل اقتصاد المملكة، وتقليل الاعتماد على النفط ورعاية مجتمع نابض بالحياة واقتصاد مزدهر وأمة طموحة، من المقرر أن تدخل رؤية السعودية 2030 مرحلة رئيسية مع خروج العالم من جائحة فيروس كورونا (كوفيد-19)، يغذيه اتفاق
أسعار النفط وزيادة استثمارات القطاع الخاص.

ستوفر هذه الجلسة تحديًا لمرحلة رؤية 2030 ، وتقيم مجموعة من المؤنفورعات من زيادة إنتاج النفط الخام بما يتماشى مع الطلب العالمي المتزايد على النفط إلى التنفيذ المستمر لبرامج تحقيق الرؤية المختلفة لتنويع القاعدة الاقتصادية غير النفطية في المملكة العربية السعودية.
ستركز المناقشة أيضًا على العديد من الركائز الأساسية، من أهمية تعزيز روح ريادة الأعمال، إلى الحاجة إلى جذب المزيد من النساء والشباب إلى عالم الأعمال، إلى الدور المركزي للاستدامة في توفير نموذج قابل للتطبيق لشركة السعودية، من تطوير السياسات والاستثمار إلى التخطيط والبنية التحتية.

ال وسيط: سيد حسن جاويدي، رئيس تمويل التجارة، بنك الخليج الدولي

غوثام ساشيتال، الرئيس التنفيذي لمصر الملك عبد الله المالي
مايكل لورانس، الرئيس التنفيذي، آسيا هاوس

تشاندراناث بهاتشاريا، رئيس المعاملات المصرفية، المملكة العربية السعودية، الخدمات المصرفية للشركات والمؤسسات، بنك الإمارات دبي الوطني

لويس تايلور، الرئيس التنفيذي، تمويل الصادرات البريطانية
علي بيلون، المدير العام، المملكة العربية السعودية، فيزا

لينا عثمان، رئيس قسم التمويل المستدام، أوروبا وأمريكا وأفريقيا
والشرق الأوسط، بنك ستاندرد تشارترد

Tuesday May 31, 2022

Morning

11.10-11.50

Transforming SMEs and achieving financial inclusion

Support for SMEs is central to Saudi's ambitious plans for future growth, with the sector accounting for 90% of companies and 60% of total employment but only 20% of GDP, well below the stated target of 35%. Limited access to credit and lack of funding opportunities provide obstacles to growth, whilst the impact of the pandemic has impacted on the funding of start-ups, particularly those in sectors unable to keep up with digital transformation. This session will consider the current landscape for SMEs and the transformative nature of fintech in overcoming challenges and achieving growth, addressing the following:

- How can banks, fintechs and other providers leverage the government's developing SME support infrastructure to offer more liquidity into the sector?
- How are the new digital documentation laws from the Saudi Arabian Monetary Authority (SAMA) likely to impact the trade finance market in areas such as LCs and guarantees?
- What more can be done to move to full digitalisation and what government and private initiatives are feeding into this?
- Are more fintechs partnering with banks and corporates to disintermediate the financing space and provide direct access to funding for SMEs?
- What role do SMEs have to play in the stated desire for the private sector to help shift the Saudi economy away from oil dependency? Are we seeing the growth of a true ecosystem to achieve this?

Moderator: Hani Al Maskati, Founder, Cash Management Matters

Majed Alanazi, Head of Trade Finance, Alimma Bank
Carlos Teixeira, Global Industry Principal, Finastra
Betül Kurtulus, Regional Director, Central, Eastern & South-Eastern Europe & the Middle East, FCI

11.50-12.40

Addressing working capital challenges and the role of supply chain finance

Efforts to better support suppliers facing difficulties have seen the growth of supply chain across the Saudi market, spreading out payments to suppliers without borrowing in a manner that would add debt to their balance sheet. This panel discussion will bring industry practitioners together to discuss this topic, addressing a number of key points including:

- Have recent financial pressures precipitated SCF growth more broadly in MENA and specifically in Saudi? Has the perception altered and does this represent circumstantial or systematic change?
- Given the tremendous interest in SCF, what role do fintechs have to play in simplifying the SCF journey for corporates and lenders alike? What is the process for establishing such partnerships?
- What sort of risk mitigation do banks need when supporting supply chain finance and how much manual intervention is required?
- How significant is the recent rolling out of the first sharia-compliant facility in opening up the product to suppliers historically excluded from the SCF market?
- To what extent has supply chain fragility increased the emphasis on sustainability? Is this a trend we are seeing in the Saudi market or are likely to see from regulators over time?

Moderator: David Leslie, General Manager, Global Trade & Receivables Finance, SABB

Hicham El Khaoudy, Managing Director & Head of Global Transaction Banking MEA, First Abu Dhabi Bank (FAB)

Yasmine Farsi, Trade Head for GCC, Treasury & Trade Solutions, Citi

Raja Debnath, Co-Founder, Veefin Solutions

Loic Morel, Head of Trade Finance, Arab Petroleum Investments Corporation (APICORP)

Anjum Noman Mirza, Head of Trade Finance, Saudi National Bank

12.40-13.40 Lunch

12.40-11.50

معالجة تحديات رأس المال العامل ودور تمويل سلسلة التوريد الجهود المبذولة لدعم الموردين الذين يواجهون الصعوبات بشكل أفضل

شهدت نمو سلسلة التوريد في جميع أنحاء السوق السعودية، وتوزيع المدفوعات للموردين دون الافتراض بطريقة من شأنها أن تضيق دوّناً إلى ميزاتهم العمومية. ستجمع حلقة النقاش هذه الممارسين في الصناعة معًا لمناقشة هذا الموضوع مع تأول عدد من القاطنون الرئيسيين بما في ذلك:

- هل أدت الضغوط المالية الأغيرة إلى تسريع نمو تمويل سلسلة التوريد على وجه الخصوص أولئك في القطاعات غير قادرة على مواكبة التغير؟ هذه التحديات في المملكة العربية السعودية؟ هل تغير التصور وهل هذا يمثل تغييرًا ظاهريًا أو منهجياً؟

• بالنظر إلى الاهتمام الهائل بتمويل سلسلة التوريد، ما هو الدور الذي يجب أن تلعبه شركات التكنولوجيا المالية في تبسيط رحلة تمويل سلسلة التوريد للشركات والموردين على حد سواء؟ ما هي عملية تأسيس مثل هذه الشركات؟

• ما نوع التحقيق في المخاطر الذي تحتاجه البنوك عند دعم تمويل سلسلة التوريد وما مقدار التدخل البدوي المطلوب؟

• ما مدى أهمية طرح أول تسهيلات موافقة مع الشريعة الإسلامية مؤخرًا في فتح المنتج؟

• هل تم استبعاد الموردين تاريخياً من سوق تمويل سلسلة التوريد؟

• إلى أي مدى أدت هشاشة سلسلة التوريد إلى زيادة التركيز على الاستدامة؟ هل هذا اتجاه نشهده في السوق السعودية أم من المحتمل أن نراه من الجهات التنظيمية بمروء الوقت؟

ال وسيط: ديفيد لزلي, المدير العام للتجارة العالمية وتمويل المستحقات، البنك السعودي البريطاني

هشام الخودي, العضو المنتدب ورئيس قسم المعاملات المصرفية العالمية بمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، بنك أبوظبي الأول

ياسمين فارسي, رئيس التجارة لحلول التجارة والخزينة لدى مجلس التعاون الخليجي، سيتي بنك

رجا دباث، الشريك المؤسس لشركة فيفين سولوشنز

لويك موريال، رئيس تمويل التجارة، الشركة العربية للاستثمارات

البنجية (أبيكورب)

أنجم نعماان ميرزا، رئيس تمويل التجارة، البنك الوطني السعودي

13.40-12.40

تمويل الشركات الصغيرة والمتوسطة وتحقيق المراجعة المالية التضمين

بعد دعم الشركات الصغيرة والمتوسطة أمراً أساسياً في الخطط السعودية الطموحة للنمو المستقبلي، حيث يمثل القطاع نحو 60% من الشركات و 20% من إجمالي العمالة ولكن فقط 35% محدودة الحصول على الائتمان وتفضل فرص التمويل المقدمة معوقات النمو، وأثر الجائحة على تمويل الشركات الناشئة، على وجه الخصوص أولئك في القطاعات غير قادرة على مواكبة التغير والتحقق الرئيسي. هذه الحلقة ستدرس الوضع الحالي للشركات المغربية والمتوسطة والطبيعة التجويمية للقيادات المالية في التغلب على التحديات وتحقيق النمو، تناول ما يلي:

- كيف يمكن للبنوك والشركات المالية ومقدمي الخدمات الآخرين الاستفادة من دعم الحكومة لتطوير الشركات الصغيرة والمتوسطة البيئية التحتية لتقديم المزيد من السيولة في القطاع؟
- كيف من المحتمل أن توفر قوانين التوثيق الرقمي الجديدة الصادرة عن مؤسسة النقد العربي السعودي (ساما) على سوق التمويل التجاري في مجالات مثل خطابات الاعتماد وأضمانت؟
- ما الذي يمكن فعله أكثر للانتقال إلى الرقمة الكاملة وما هي المبادرات الحكومية والخاصة التي تغذي ذلك؟

• هل تتعاون المزيد من شركات التكنولوجيا المالية مع البنوك والشركات من أجل إلغاء وساطة مجال التمويل وتوفير الوصول المباشر إلى التمويل للشركات الصغيرة والمتوسطة؟

• ما هو الدور الذي يجب أن تلعبه الشركات الصغيرة والمتوسطة في الرغبة المعلنة لقطاع العواص المساعدة في تمويل الاقتصاد السعودي بعيداً عن الأعتماد على النفط؟ هل شهد النمو لمنظومة حقيقة لتحقيق ذلك؟

ال وسيط: هاني المسقطي, مؤسس، كاش مانجمنت ماترز

ماجد العنزي، رئيس تمويل التجارة، مصرف الإنماء

كارلوس تيكسييرا، مدير الصناعة العالمية، فيناسترا

بيتول كورنيلوس، المدير الإقليمي، وسط وشرق وجنوب شرق أوروبا والشرق الأوسط، إف سي أي

Tuesday May 31, 2022

Afternoon

13.40-14.25

'More tools in the toolbox' – how has the trade finance suite evolved?

Trade finance has been a key beneficiary of the work put into realising Saudi's vision, with greater transparency across the sector and the introduction of a range of offerings, including an e-platform for guarantees, an electronic marketplace for receivables for government contracts, and a digital marketplace for payables. Such facilities – and the necessary changes required in terms of legal process – aim to improve bank confidence when it comes to injecting liquidity into a potentially thriving trade finance sector.

This session will showcase these exciting developments, highlighting how technology is being utilised to transform Saudi trade for both government and the private sector, digitising transactions and encouraging paperless processes, from the e-letter of guarantee (e-LG) project to advancements in logistics procedures – including greater information exchange – to enabling B2B customers to digitise their invoices and payments processes to accelerate trade facilitation across a range of stakeholders.

Moderator: Sean Bowey, Head of Products, Global Trade & Receivables Finance, SABB

Carl Wegner, Chief Executive Officer, Contour
Farooq Siddiqi, CEO, dtledgers

Rasha Al-Oraini, Head of Solution Development,
BwaTech

Syed Khurram Zaeem, Managing Director, Head of
Trade & Transaction Banking, Africa & Middle East,
Standard Chartered Bank

14.25-15.15

Building blocks for growth – Neom, Red Sea and infrastructure flows

Infrastructure development is a key component of Saudi's diversification strategy, from the development of mega-projects such as the futuristic new city of Neom and the tourism-focused Red Sea Project to the renewal and overhaul of existing infrastructure, as a means of providing jobs and generating economic activity outside of the oil industry. This session will consider the key challenges and opportunities within this space, addressing the following:

- What are the latest progress updates for these exciting new initiatives? How are they creating opportunities down the supply chain?
- To what extent has oil price volatility and pandemic disruption impacted on budgets and slowdown in project development?
- Is the market seeing a greater role for banks and export credit agencies, with increased dependence on international financing?
- How does KSA compare as a market for ECA financing to other GCC markets? Can the product be improved? Is there potential for more untied support?
- Have green principles and focus on ESG fed into the planning for these mega-projects, both in terms of clean energy sources and more sustainable supply chains?

Moderator: Farrukh Siddiqui, Founding Partner, Emerging Capital Management Partners

Muhammad Salman Akbar, Head of Group Capital Management, etc

Michelle Leong, Head of Export Finance, Kingdom of Saudi Arabia, Bahrain & Jordan, UK Export Finance

Manish Manchandy, Chief Financial Officer & Executive Vice-President, Saudi Electricity Company

Simon Lee, Managing Director, Head of International Trade & Transaction Banking, Crédit Agricole CIB

Eva Steinhaus, Director, Competence Center for German Export Finance

15.15-15.30 Networking break

15.15-14.25

البنية التحتية تطوير البنية التحتية هو عنصر أساسي في

استراتيجية التوزيع السعودية، من تطوير المشاريع الضخمة مثل مدينة نيوم الجديدة المستقبلية ومشروع البحر الأحمر الذي يركز على السياحة إلى تجديد وإصلاح البنية التحتية الحالية، كوسيلة لتوفير فرص العمل وتوليد النشاط الاقتصادي خارج ميادنة النفط. ستناقش هذه الجلسة التحديات والفرص الرئيسية في هذا المجال، وتناول ما يلي:

- ما هي آخر تحديات التقدم لهذه المبادرات الجديدة والمميزة؟ كيف تقدم الفرصة لسلسلة التوريد؟
- إلى أي مدى أثر تقلب أسعار النفط والاضطراب الوبائي على الميزانيات والتباطؤ في تطوير المشاريع؟
- هل يرى السوق دوّاراً أكبر للبنوك ووكالات ائتمان الصادرات، مع زيادة الاعتماد على التمويل الدولي؟
- كيف تقارب المملكة العربية السعودية كسوق لتمويل وكالة ائتمان الصادرات الأسوقة دول مجلس التعاون الخليجي الأخرى؟ هل يمكن تحسين المنتج؟ هل هناك احتمالية لمزيد من الدعم غير المقيد؟
- هل تغذية المبادرات الخضراء والتوكيل على الخطوط لهذه المشاريع الضخمة، سواء من حيث مصادر الطاقة النظيفة أو سلاسل التوريد الأكثر استدامة؟

ال وسيط: فاروق صديقي، شريك مؤسس، إميرجينج كابيتال
ماجمعت بارترز محمد سلمان أببر، رئيس مجموعة كابيتال
ماجمعت

ميشيل ليونج، رئيس تمويل الصادرات، المملكة العربية السعودية
والبحرين والأردن، تمويل الصادرات البريطانية مانيش مانشانديا،
المدير المالي

سيمون لي، العضو المنتدب، رئيس التجارة الدولية والمعاملات
المصرفية، كريدي أجريكول سي آي بي إيفا شتاينهاوس، مدير مركز
الفاءة تمويل الصادرات الألمانية

15.30-15.15 استراحة الشبكات

"المزيد من الأدوات في صندوق الأدوات" - كيف تطورت مجموعة التمويل التجاري؟

كان تمويل التجارة أحد المستفيدين الرئيسيين من العمل الذي تم الاضطلاع به تحقيق رؤية المملكة العربية السعودية، مع قدر أكبر من الشفافية في جميع أنحاء القطاع وإدخال مجموعة من العروض، بما في ذلك منصة الكترونية للخدمات، وسوق الكتروني للدمم المدينة للعقود الحكومية، وسوق رقمي للندم الدائنة. هذه التسهيلات - والتغييرات الضرورية المطلوبة من حيث الإجراءات القانونية - إلى تحسين ثقة البنوك عندما يتعلق الأمر بضخ السيولة في قطاع تمويل تجاري مزدهر.

ستعرض هذه الجلسة هذه التطورات المميزة، مع تسليط الضوء على كيفية استخدام التكنولوجيا لتمويل التجارة السعودية لكل من الحكومة والقطاع الخاص، ورفقنة المعاملات وتشجيع العمليات غير الروفقة، من مشروع خطاب الضمان الإلكتروني (e-LG) للتقدم في الإجراءات اللوجستية - بما في ذلك قدر أكبر من تبادل المعلومات - تمكن عملاء الأعمال التجارية من رقمنة عمليات فواتيرهم ومدفوقياتهم لتسريع تيسير التجارة عبر مجموعة من أصحاب المصلحة.

ال وسيط: شون بوبي، رئيس المنتجات، التجارة العالمية وتمويل المستحقات، البنك السعودي البريطاني

كارل فيجنر، الرئيس التنفيذي لشركة كونتور

فاروق صديقي، الرئيس التنفيذي، ديلتليند بيرز

رشا العريني، رئيس تطوير الحلول، بواتك

سيد حروم زعيم، العضو المنتدب، رئيس التجارة والمعاملات

المصرافية، أفريقيا والشرق الأوسط، بنك ستاندرد تشارترد

Tuesday May 31, 2022 Afternoon

15.30-15.50

Case study: Compliance as a business enabler

As Saudi Arabia looks outwards as part of its programme of economic diversification, risk mitigation becomes ever more important, with the ever-changing threats to financial systems and the rising cost of non-compliance often meaning organisations are faced with the tough task of providing a complete level of customer due diligence, increasing operational and workflow efficiency, all while maximising potential revenue.

This practical session will delve deeper into this subject, from the complex nature of trade documentation and adapting to changes in regulation to investment in automation and technology and the importance of access to data.

Daniel Hewitt, Regional Head, MENAT, LexisNexis Risk Solutions

15.50-16.30

How can Saudi become the regional trade leader?

Appetite for greater internationalisation demographic advantages (Saudi has a population three times the size of the UAE) has led many to view the Kingdom as the coming force in GCC trade and the next regional hub, whilst the Kingdom has undergone a series of reforms as it strives to change perception, generate greater investment and attract more companies to set up base, with various policy announcements and changes to create the best conditions to conduct trade. This session will seek to delve into a range of key themes around this topic, including:

- Are we seeing greater diversification in Saudi's economic partnerships, with particular focus on creating gateways into markets such as Asia and Africa?
- Which strategic industry sectors is KSA looking to attempt to bolster its capabilities and develop a skilled workforce?
- How important are efforts to establish a manufacturing, production and re-export base? What role does the tourism sector have to play in developing non-oil trade?
- Is Saudi seeing a new approach to governance, risk controls and regulatory frameworks? How important a role do regulators have to play in maintaining competitive advantage?
- What are the practical considerations companies need to know when establishing operations in the Kingdom? What have been the big changes in this area?

Moderator: Yusuf Ali Khan, Managing Director, Head of Trade & Working Capital Solutions, Middle East, North Africa & Pakistan, Citi

Thomas Holmes, Head of Broking & Markets, CPRI, Miller Insurance Services

Stuart D'Souza, Chief Executive Officer, Arabian Enterprise Incubators

Lee Soo Peng, Treasurer, Novatek Gas & Power Asia
Ahmad Alshubbar, Vice-President, Treasury & Strategy, Rawabi Holding

16.30-16.35

Chairman's closing remarks

Followed by evening networking reception

16.30-15.50

كيف يمكن أن تصبح السعودية رائدة التجارة الإقليمية؟ لرغبة في مزيد من التدويل الديموغرافي

المزايا (يبلغ عدد سكان المملكة العربية السعودية ثلاثة أضعاف حجم الإمارات العربية المتحدة) ودفعه الكثير إلى النظر إلى المملكة باعتبارها القوة القادمة في التجارة العالمية والمركز الإقليمي الثاني، في حين خفضت المملكة سلسلة من الإصلاحات حيث تسعى جاهدة لتغيير الصور، توليد استثمارات أكبر وجذب المزيد من الشركات لإنشاء قاعدة من إعلانات وتغييرات سياسية مختلفة لتهيئة أفضل الظروف لممارسة الأنشطة التجارية. ستناقش هذه الجلسة مجموعة من الموضوعات الرئيسية حول هذا الموضوع، بما في ذلك:

- هل نشهد توسيعاً أكبر في الشراكات الاقتصادية السعودية، مع التركيز بشكل خاص على إنشاء مداخل إلى أسواق مثل آسيا وأفريقيا؟
- ما هي قطاعات الصناعة الاستراتيجية التي تسعى المملكة إلى محاولة تعزيز قدراتها وتطوير قوتها عاملة ماضية؟
- ما هي أهمية الجهود المبذولة لإنشاء قاعدة التصنيع والإنتاج وإعادة التصدير؟ ما هو الدور الذي يجب أن يلعبه قطاع السياحة في تنمية التجارة غير النفطية؟
- هل ترى السعودية تهيئاً جيداً للحكومة وضوابط المخاطر والنظم التنظيمية؟ ما مدى أهمية الدور الذي يجب أن تلعبه الجهات التنظيمية في الحفاظ على الميزة التنافسية؟
- ما هي الاعتبارات العملية التي يجب على الشركات معرفتها عند تأسيس عملياتها في المملكة؟ ما هي التغييرات الكبيرة في هذا المجال؟

ال وسيط: يوسف علي خان, العضو المنتدب، رئيس التجارة وحلول رأس المال العامل، الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وباكستان، سينتك

توماس هولمز, رئيس قسم الوساطة والأسواق، سي إس آر أي، شركة ميلر لخدمات التأمين
ستيوارت ديسوزا, الرئيس التنفيذي، حاضرات المشاريع العربية لي سو بینغ، أمين الصندوق، نوفاتيك للغاز والطاقة آسيا أحمد الشبر، نائب الرئيس، الخزانة والاستراتيجية، روابي القابضة

16.35-16.30

كلمة الرئيس الخاتمية

يتبعها أمسية استقبال شكي

15.50-15.30
دراسة الحالـة: الامتثال كعامل تمكـن للأعمال كما تـنظر السعودية للخارج كجزء من برنـامجها

مع التهدـيدات المتـغيرـة باستـمرارـ للأنظـمةـ المـاليةـ وارـتفـاعـ تـكـلفـةـ عدمـ الـامـتـالـ غالـباـ ماـ يـعـنـيـ أنـ المؤـسـسـاتـ تـواجهـ مـهمـةـ صـعبـةـ تـمـثـلـ فيـ توـفـيرـ مـسـتـوىـ كاملـ منـ الـعـمـلـ بـسبـبـ الـكـفـاءـةـ التـشـغـيلـيـةـ وـسـيـرـ الـعـمـلـ، كلـ ذـاكـ معـ زـيـادةـ الـإـيـرـادـاتـ المـحـتمـلةـ إـلـىـ أـقصـىـ حدـ.

ستـتـعـمـقـ هـذـهـ الجـلـسـةـ العمـلـيـةـ فـيـ هـذـاـ المـوـضـوـعـ، منـ الطـبـيـعـةـ المعـقدـةـ لـلـوـاقـعـ الـجـارـيـ وـالـتـكـيفـ معـ التـغـيـرـاتـ فـيـ التـنـظـيمـ إـلـىـ الـاسـتـمـارـ فـيـ الـأـتـمـةـ وـالـتـكـنـوـلـوـجـيـ وـأـهمـيـةـ الـوـصـولـ إـلـىـ الـبـيـانـاتـ.

دانـيـالـ هيـويـتـ، الرـئـيـسـ الإـقـلـيـميـ لـمنـطـقـةـ الشـرـقـ الـأـوـسـطـ وـشـمـالـ

Sponsors

May 31, 2022

GTR Saudi Arabia 2022 Riyadh

الثلاثاء 31 مايو 2022

الرعاية

PLATINUM SPONSORS

الجهات الراعية البلاتينية



بنك الرياض
riyad bank

SABB سا ب



GOLD SPONSORS

الجهات الراعية الذهبية



CRÉDIT AGRICOLE
CORPORATE & INVESTMENT BANK

المؤسسة العربية لتأمين
الاستثمار وائتمان الصادرات
The Arab Investment & Export
Credit Guarantee Corporation

FAB
First Abu Dhabi Bank



GIB
بنك الخليج الدولي

SAUDI EXIM
بنك التصدير والاستيراد السعودي



LANYARD SPONSOR

الجهات الراعية الجبلية



NETWORKING BREAK SPONSOR



الجهات الراعية كسر الشبكات

EVENING RECEPTION SPONSOR



الجهات الراعية استقبال مسائي



CO-SPONSORS

الجهات الراعية المشاركة



#GTRSaudiArabia

Internationalising Saudi trade

تدوير التجارة السعودية

www.gtreview.com/gtrsaudiarabia

Register

May 31, 2022

GTR Saudi Arabia 2022 Riyadh

الثلاثاء 31 مايو 2022

جدول الأعمال

GTR SAUDI ARABIA 2022 RIYADH

Pricing details

تفاصيل التسجيل

Standard rate US\$1,399 +15% KSA VAT*

Standard rate passes are for all others, include financial institutions, consultants, lawyers etc.
Limited to 3 passes per service provider.

Corporate rate US\$399 +15% KSA VAT*

Corporate rate passes are available for those who are exporters, importers, manufacturers, distributors, traders & producers of physical goods.

15% Multi-booking discount available

If you are unsure what rate to book or need to book multiple registrations under the same company, please contact our booking team at sales@gtreview.com

*Residents UAE – 5% VAT/Non-Resident UAE – Zero Rated

**By booking, you agree to GTR's Terms & Conditions, including Cancellation Policy.

***All GTR events adhere to the most recent government Covid-19 guidelines and restrictions, with the safety of our attendees and staff deemed paramount. Should you have any questions regarding any aspects of this, please email us at events@gtreview.com

Add a GTR Subscription

Save over 10% on an online subscription

1-year online-only subscription

US\$350

Ways to register

طرق التسجيل

Email: events@gtreview.com

Post: GTR, Exporta Publishing & Events Ltd,

Web: www.gtreview.com

4 Hillgate Place, London

Telephone:
+44 (0)20 8673 9666

SW12 9ER, UK

Payment details

Please select credit card type



بيانات الدفع

الرجاء تحديد نوع بطاقة الائتمان

Card number

Expiry date

/ MM/YY

Security code (3 or 4 digits)

Cardholder's name

Company VAT number

Cardholder's signature

Cardholder's address

Booking code

Delegate information

For multiple bookings please email events@gtreview.com

بيانات الوفد

Title: please tick

Mr

Mrs

Ms

Miss

Dr

First name

Last name

Job title

Department

Organisation

Address

Postcode/Zip

Country

Telephone

Faximile

Email

Signature

I can confirm that I have read and agree to the terms and conditions below.

الشروط والأحكام

Terms & conditions

1. **Confirmation:** Booking confirmation will be sent to you immediately for all bookings. If you have not received an email confirmation within 24 hours of making the booking, please contact the team at events@gtreview.com or on +44 (0)20 8673 9666.

2. **Payment** (including VAT) must be made in full prior to the start of the conference. GTR retains the right to refuse entry in case of non-payment. Payment can be made through Credit Card online, via telephone or by sending our Events team a completed Credit Card Authorisation form.

3. All delegates who have not paid prior to the conference will be denied entry.

4. **Transfers:** If you cannot attend a conference, you can transfer your place to another individual. Places can be transferred at any time up to and including the day of the conference. Please note an additional charge may be applicable if the new attendee is not entitled to the same rate.

5. A delegate place can be transferred to another conference, if the request to us is received more than 5 working days before the conference. Please note additional charges may be applicable. A delegate can only transfer their place a maximum of two times, after which they will incur a 20% administration fee.

6. **Cancellations:** All delegate cancellations must be made in writing to events@gtreview.com. The charge for cancelling your booking is:

- 1 month before the conference: 90% refund of the full cost

- 5 or more working days before the conference: 80% refund of full cost

- 5 or less working days before the conference: no refund

7. **Non-attendance** to a conference will result in no refund.

8. In the case of the cancellation of the conference or the change of the conference date, GTR will not be held liable for any booking, travel or hotel costs associated with the booking.

Please note that all confirmed registrations are subject to the event terms and conditions

Should you have any queries, please contact our team at events@gtreview.com or on +44 (0)20 8673 9666.

If you do not wish GTR to use your information for marketing purposes, please tick this box.

GTR Global Trade Review